平成29年度補正

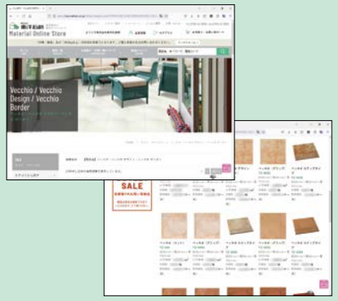
株式会社東洋石創

対象類型／革新的サービス　事業類型／一般型

デザイン性の高い海外製建材の直輸入、即納体制など、業界の常識を覆し、建設・土木業の付加価値向上に貢献!

建築用石材・タイルの自動見積もりシステムとネット販売

自動見積機能、必要数量計算機能



イメージがわかる施工例、商品一覧

事業者専用のログインページ

東洋石創は1987年の創業以来、公共工事向けの石販売・工事施工からスタートして、建材（石材・タイル・レンガなど）および雑貨・ガーデニング用品の輸入卸を営んでおり、建設・土木業の事業者向けに海外直輸入の高品質な建材を提供してきました。滋賀支店、大阪営業所、神戸営業所の3カ所を拠点として、関西を中心に事業展開しており、「彦根キャッスルロード」「京都市役所前広場」にも、当社の石材が使用されています。

ロングセラー商品「Vecchio（ベッキオ）」は、業界内でも早くから製品化を実現した屋外用のすべり止め処理を施した製品であり、多くの工事にご利用いただいています。当社は、建設・土木業のニーズに素早く対応し、海外の採掘業者、加工業者と連携した、きめ細かな提案、サポートを行っています。

当社の商品や即納体制には以前から自信を持っていましたが、「Amazon」や「モノタロウ」といったEC化の流れが本格化したことをふまえ、当社も全国規模に事業を拡大する機会を見出したことが補助事業のきっかけです。

そこで、補助事業として、ASP型ネットショップシステムを開発し、夜間、休日を問わず、全国どこからでも発注いただける体制を整えることで、全国各地の現場に、必要な建材を必要な日程でお届けできる体制を構築しました。また、事業者専用の登録制を採用することで、ネットショップ上で卸売価格の見積を入手できるようにしました。

さらに、施工面積に応じて必要な数量を自動で計算する機能や、発送先を登録できる機能など、事業者のニーズをふまえた機能も設けています。

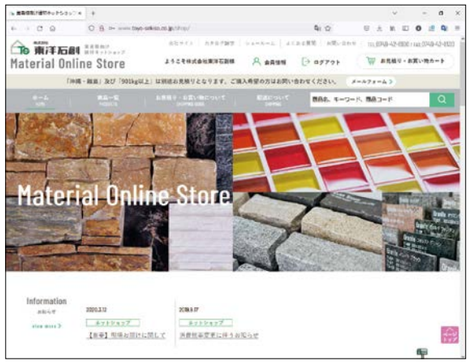
ASP型はEC用プラットフォームを活用するネットショップのため、開発期間を短縮できるメリットがあるものの、在庫管理システムとの連携など、拡張性に課題があることもわかりました。そのため、現在は主力製品に絞って運用を行っています。

今後、ホームページのリニューアルをはじめ、営業力を強化することによって、より多くの事業者のみなさまに、当社の建材をご注文いただけるように取り組んでいきます。

Point　ものづくり補助金活用　ここがポイント!

補助事業の成果として、少しずつですが、ネットショップを活用いただける事業者が増えており、販路開拓としても一定の成果があったものと考えています。小口注文も幅広く受けることができるようになり、大型案件に依存しない、安定した受注に繋がっています。また、全国どこからでも注文ができる体制が整ったことで、今後、営業面でもさらなる効果を期待しています。

一方、実際にネットショップの運用を始めたからこそわかる課題も見えてきました。建材特有の課題（個体差、送料問題など）もあることから、ホームページ、ネットショップ、サポート体制など、事業全体のあり方を見直すきっかけにもなりました。



Future　今後の展望

かつては公共工事など土木関係の取引が中心でしたが、現在は商業施設や建築設計事務所にも営業展開しています。今後、その方面にさらに力を入れていきます。

当社商品のデザイン性の高さ、直輸入によるお求めやすい価格、即納体制などを武器に、プロフェッショナルの期待に応える、理想のイメージを実現する建材として訴求していきます。

また、海外から直輸入している、雑貨、ガーデニング用品事業に関しても力を入れ、建築業界だけに依存しない、強固な体質の会社を目指しています。ギフトショーをきっかけに当社に興味を持っていただくなど、全国的に認知度を広げていきたいと考えています。

Information

世界中の建材をよりすぐり、日本中のプロフェッショナルに届けてまいります。

当社は、アジア・ヨーロッパ（ドイツ、イタリア）をはじめ、世界中から建材を輸入しています。商社を介さずに、現地の採掘業者、加工業者から直接仕入れを実現しており、高品質であるにも関わらず、お求めやすい価格で提供をしております。また、建材の特徴、施工方法などの情報も提供できることから、単に販売するだけでなく、施工に関するご相談、サポートまでお手伝いしています。

当社は、事業者、すなわちプロフェッショナル向けの卸売にこだわっています。建材は施工技術を持った方でなければ、その機能や良さを発揮することはできません。プロフェッショナルが当社の建材を活用することで、より付加価値を高めていただき、建設・土木業の発展に貢献することを目指しています。

また、当社は業界の常識を覆す「即納体制」を実現しています。建材業界では、受注をいただいてから、商社や海外に発注するのが一般的でしたが、建設・土木業者の方にとっては、「入手に時間がかかる」「欠品が多い」「小口では対応してもらえない」といった課題がありました。

物流センターを整備し、常時在庫500万点以上をそろえていますので、小口でも対応でき、工事を止めることもありません。

このように、当社は常識に縛られず、本質を捉えた取組を心がけています。

環境問題に関しても、「太陽光発電」「雨水流出抑制システム」「営業車のEV化」「倉庫等会社敷地内の積極的な緑化」など、先進的な取組を行っています。

ぜひ、当社およびショールームにお越しください。お待ちしております。

株式会社東洋石創

代表者名／山村 文志郎
資本金／3,000万円
従業員数／47名
設立年月／1987年10月
事業内容／建材（石材・タイル・レンガ等）および雑貨・ガーデニング用品の輸入・卸販売等
住所／滋賀県愛知郡愛荘町島川1578番地1
【ショールーム】
滋賀県東近江市青野町4458番地
連絡先／ TEL.0749-42-8100
FAX.0749-42-8130
代表E-mail／kenzai@toyo-sekiso.co.jp

http://www.toyo-sekiso.co.jp/

本事例集は「令和2年度及び令和3年度補正ものづくり・商業・サービス生産性向上促進補助金」により作成しています